

EN TUS MANOS


FinLabor

NO.	FECHA	PAGOS	SALDO	FIRMA
0			5960	
1	13/10/09	373	5587	
2	20/10/09	373	5214	
3	27/10/09	373	4841	
4	03/11/09	373	4468	
5	10/11/09	373	4095	
6	17/11/09	373	3722	

Financiera Labor, S.A.P.I de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R.

TERESA BARRERA DEL MORAL NATIVITAS



Teresa Barrera del Moral

Calimaya, Estado de México. Es que la crisis pegó fuerte y aquí estamos, con este grupo de Finlabor. Es la primera vez que me acerco a una microfinanciera, la primera vez que alguien me va a dar un crédito. Yo no sabía de estos préstamos, pero unas vecinas me platicaron y aquí estoy.



Teresa Barrera, con sus dos nietos

Yo puse hace un mes un puesto de dulces enfrente de la escuela de aquí, de Nativitas. Voy a usar el dinero que me prestan para comprar más mercancía, quiero poner un poquito mejor mi negocio para tener más venta. Eso va a ayudar a mi familia. Apenas empiezo con mi puesto. Es que las cosas, así como están, me llevaron a trabajar.

Lo importante es haber empezado y ahora seguir adelante. Lo que quiero es trabajar y este préstamo me va a ayudar para eso. Voy a ganar un poco de dinero y a tener para los pagos.

Pienso que puedo progresar. Como ya dije, es el comienzo. Con esto se puede ayudar mi familia, mi esposo, mi hijo que va a la escuela.

Otra cosa que me gustó es que es fácil tener el crédito. La gente del grupo ya me conoce, somos de aquí, vecinas. No tuve que entregar muchos requisitos, sólo me pidieron cosas y papeles que ya tengo. Lo importante es que me conocen. •

A PASO FIRME

¡Mira nada más! Ya estamos en pleno mes de mayo. El año no ha sido fácil pero hemos logrado salir adelante. Ha habido de todo. Aumento de precios, menos trabajo, dificultad para sacar adelante el negocio, cada vez más inseguridad. Y para colmo, el calorón de los últimos días.

Pero aquí estamos y bien firmes.

¿QUÉ HACER?

Es momento de pensar un poco en lo que hemos hecho este año. Te acuerdas que al principio nos pusimos unas metas.

Has contado con el apoyo de Finlabor. Lo seguirás teniendo y cada vez más cerca. Lo primero es que si el negocio empieza a atorarse debes platicarlo con tu asesor. Te va a ayudar mucho. También plátícalo en tu grupo. A lo mejor tienen dificultades parecidas y si lo discuten entre todos encontrarán mejores salidas.

Es importante mantener el orden en tus cuentas. Recuerda: de tu negocio debe salir para que te mantengas al corriente en tus pagos, para que hagas crecer tu negocio y te quede un sueldo mensual. Ya hablamos hace poco de cómo calcular esto.

La primer meta que hemos cumplido es que nuestro negocio siga en marcha. También hemos hecho el esfuerzo de mantenernos al corriente en nuestros pagos. Vamos bien. Empecemos a ahorrar un poquito. Ya sabemos que es difícil, pero no imposible. Porque la siguiente meta es crecer, hacer más grande nuestra tienda, nuestro comercio, nuestro puesto. De esa forma aumentará el patrimonio de nuestra familia. Suerte. •

TUS ASESORES

MAURICIO DANIEL MEZA SÁNCHEZ



MAURICIO DANIEL MEZA SÁNCHEZ

Temoaya, Estado de México. El microcrédito ayuda de varias formas. Cuando vas a empezar un negocio es una forma de empujarte a lograr ese objetivo. Es la mejor ayuda que puedes tener para generar dinero y llevar comida a la casa. El otro caso es el de las personas que ya tienen su microcrédito. Las ayuda a fortalecer su negocio. Lo quieren ampliar pero no tienen dinero; o necesitan para comprar más mercancía. Con estos créditos crecen y dan trabajo a los hijos o a la familia.

Lo que yo quiero decir es que el microcrédito es un aliado, es un compañero, un amigo. Que si lo saben cuidar en una forma adecuada es un beneficio. Es un amigo que se tiene que cuidar, no solo obtenerlo y perderlo. Cuidarlo para que crezca.

La forma de cuidarlo es invertirlo en el negocio sabiamente. Comprar de acuerdo a la temporada, no gastarlo en cosas que no se necesitan y ser puntual siempre en los pagos. Así la línea de crédito siempre está abierta.

Las personas con las que trabajamos no tienen acceso al crédito bancario. Su oportunidad es con nosotros porque no requieren aval. La garantía es la solidaridad y estar con sus compañeros, que muchas veces son familiares y vecinos. Se fortalecen ellos. Si a uno le va mal, los demás lo apoyan. En la banca nadie lo va a ayudar, ni tendrá apoyo para salir adelante. Aquí tiene el apoyo de sus compañeros. •



LANA SUBE, LANA SIEMPRE

VAMOS AL MERCADO

El mes pasado platicamos sobre la forma de ahorrar si guardamos cada noche algunas de las monedas que sobraron del gasto diario. Hablemos ahora sobre otra forma de ahorrar. A lo mejor no nos damos cuenta, pero es común que en las casas se desperdicie una parte de la comida que preparamos todos los días. Puede ser simplemente porque compramos de más o porque al momento de servir el plato echamos un piloncito demasiado grande. Si eliminamos esos desperdicios estaremos gastando mejor el dinero de la familia.



No creas que somos codos. Simplemente se trata de ver la forma de gastar mejor el dinero que tenemos a la mano. Antes de ir al mercado revisa la alacena y el refrigerador. Fíjate lo que tienes y anota sólo lo que te hace falta, ya sea para ese día o, mejor, para toda la semana. Si tienes algunas verduras rezagadas, te pueden servir para preparar una crema y así ya no gastas en la sopa. Si vas a hacer pollo o carne, compra las raciones que consume tu familia.

El frijol, arroz, azúcar o harinas puedes ponerlos en frascos con una etiqueta. Así sabrás rápidamente lo que tienes guardado y no comprarás, o comprarás menos, cuando lo necesites. Fíjate también en la fecha de caducidad de las latas. Luego pasa que se echan a perder y es dinero gastado sin provecho. •

Alixco 82, Colonia Condesa

Delegación Cuauhtémoc, México, Distrito Federal

Teléfono: 5256 3825

Fax: 5256 3827



Sitio oficial:

<http://www.finlabor.com.mx>

Contacto: Guillermo Mendoza

gmendoza@finlabor.com.mx