

EN TUS MANOS

FinLabor



NO.	FECHA	PAGOS	SALDO	FIRMA
0			5960	
1	13/10/09	373	5587	
2	20/10/09	373	5214	
3	27/10/09	373	4841	
4	03/11/09	373	4468	
5	10/11/09	373	4095	
6	17/11/09	373	3722	

Financiera Labor, S.A.P.I de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R.

ALFONSA ESCÁRCEGA PÉREZ



ALFONSA ESCÁRCEGA PÉREZ

Ejido Santa Matilde, Hidalgo. Mi negocio es una cocina. En la mañana vendo tortillas o quesadillas. Ya después de la una y media de la tarde vendo mi comida, un promedio de 25 a 30 comidas diarias.

Con FinLabor ya tengo trabajando siete ciclos de crédito. Nos es por nada, pero creo que esta financiera es muy buena. He estado con otras que me cobraron una barbaridad. En otra microfinanciera por un

préstamo de tres mil pesos me hicieron pagar más de nueve mil pesos.

En cambio con Finlabor nos bajan la cantidad de interés. No nos dicen que mañana nos van a dar el préstamo y no lo traen, como otras. En cambio nos especificaron desde el principio el día que íbamos a terminar y cuándo a renovar y así ha sido.

Les voy a ser sincera. De los créditos que he sacado he invertido un poco aquí en mi negocio y otra parte para construir una accesoría en mi casa porque ya no quiero pagar renta.

Antes aquí tenía mesas de Jarritos, que me prestaban. Ahora ya tengo mis mesas y mis sillas. Así que, como ven, el microcrédito de FinLabor me ha ayudado mucho. He estado en otras microfinancieras, con créditos pequeños, pero estamos convencidos de que FinLabor está bueno y no lo digo yo. La cosa está en cumplir con los pagos.

En el grupo nos llevamos bien. Desde el principio entramos varios de la familia y lo hemos mantenido así porque sí responden. Hay alguna persona que se ha llegado a atrasar, pero luego se recupera. Nos vamos ayudando, nos hacemos solidarios. ●

CUMPLIR LAS METAS

Es momento de repasar las metas que te pusiste cuando empezó 2010. Las cosas que afectan en el gasto diario no han cambiado mucho. La cuestión económica es todavía difícil y eso lo sientes cada día en el negocio y con los gastos de la casa.

Ha sido importante que te mantengas al corriente en tus pagos a FinLabor. Sabes que cuentas con nosotros y te seguimos apoyando. Lo importante es trabajar duro y ser cumplido.



Es bueno que repases la forma en que hasta ahora has podido seguir con tu negocio. Seguro que lo haz hecho crecer y que el esfuerzo te ha servido para invertir un poco más, sacar para los gastos de la casa y pagar tu crédito.

¿QUÉ HACER?

Aquí viene lo nuevo y tiene que ver con nuestras metas. Este medio año como quiera ya lo sacamos. Debemos pensar en lo que hemos hecho y lo que podemos hacer para usar mejor nuestro préstamo. Es seguro que hay forma de hacer rendir un poco más lo que invertimos y de gastar mejor para poder ahorrar. Esa es la meta. Piensa en ello.

¿Qué te parece si lo platicas en tu grupo? Seguro que van a tener muy buenas ideas para mejorar el negocio. Ya la sabes: con trabajo, ahorro y tu crédito de FinLabor vas a ir aumentando el patrimonio de tu familia. ●

HEY, HEY

El mayor gasto de la casa es el de la comida. Así que queremos tener ideas para gastar bien. Para que el dinero que destinamos a comprar los alimentos rinda lo más posible. ¡Y no vayas a salir con que la solución está en echarle más agua a los frijoles!

Así que vamos a hacer un trato. Todos los que formamos la comunidad FinLabor

vamos a compartir nuestros secretos. Aquí arribita doña Alfonsa nos platica de su negocio de comida. ¿Qué te parece si a partir de ahora entre todos platicamos la manera de preparar una comida rica y nutritiva con el dinero que tenemos a la mano?

Agarra una hoja de papel, escribe la receta y entrégasela a tu asesor de FinLabor. Aquí las vamos a ir publicando. ●

TUS ASESORES

MONSERRAT FLORES YONG



MONSERRAT FLORES YONG

Ixmiquilpan, Hidalgo. Ahorita la situación está muy difícil. Por eso quiero hablar de la responsabilidad de las clientas de FinLabor, de la experiencia que yo tengo con ellas.

Hacen esfuerzos muy grandes para mantenerse al corriente. A lo mejor el doble de esfuerzo, pero pagan.

Quiero contar algo que pasó hace unos días. Una de mis clientas no tenía para pagar su abono y vendió un borrego. Esa es la responsabilidad que se ve entre la gente de FinLabor. Para ellas es muy importante la responsabilidad, porque saben que así mantienen su crédito y las puertas abiertas.

El microcrédito de FinLabor se debe utilizar en el negocio, para hacerlo crecer. La mayoría de ellas tiene sus negocios encarrilados. A ellas les digo que inviertan su microcrédito en sus negocios, porque un préstamo mal invertido no rinde.

También hay quienes se acercan por primera vez. Con ellas platico la forma en que se utiliza el microcrédito de FinLabor, que realmente lo deben invertir en lo que tengan pensado vender. Ellas deciden en qué lo invierten.

Yo les digo que lo usen para emprender su negocio, que su objetivo sea ese, hacer un negocio para que salgan adelante, para que saquen adelante a sus hijos, que hagan algo útil y productivo por ellas y sus familias.

Otra cosa importante para mí es el trato. El trato que se les da a ellas es muy importante. Para mí no son mis clientas, sino mis señoras. Tengo mucho tiempo trabajando con ellas, son conocidas de mucho tiempo. ●



LANA SUBE, LANA SIEMPRE

EL VALOR DE CREER

Vamos a platicar un poco del crédito. Cuando hablamos de crédito hablamos de creer. La acción de creer está en el origen del crédito. También significa confianza.

El crédito es usar una forma de riqueza hoy (el préstamo que recibes) para tener una mayor riqueza a futuro. Lo que tu trabajo produce con el crédito, una vez que lo hayas pagado, sirve para hacer crecer tu negocio y aumentar el patrimonio de tu familia.

Es como una cadenita. Piensa que el crédito es una de las herramientas que utilizas para mejorar año con año la situación de tu familia. Otras herramientas que están en la misma caja son el trabajo, el ahorro y la responsabilidad con que lo utilizas.

Ya que tienes el crédito de FinLabor debes usarlo para que te dé más dinero en el futuro:

- **Úsalo para invertir en tu negocio, para comprar más mercancía.**
- **Piensa en esos productos que más vendes y procura tenerlos siempre.**

- **No uses crédito para pagar otras deudas.**
- **Tampoco pidas más dinero del que puedes pagar. Tú sabes cuál es tu límite.**
- **Recuerda: de lo que vendes separa una parte para reponer la mercancía y otra para pagar el crédito. Lo que sobre es tu ganancia. Ahorra algo, un peso, dos, tres.**
- **Acércate con tu asesor de FinLabor cuando tengas cualquier duda sobre el manejo de tu crédito**
- **Acuérdate. El crédito viene de creer y de la confianza. ●**