

EN TUS MANOS

FinLabor



NO.	FECHA	PAGOS	SALDO	FIRMA
0			5960	
1	13/10/09	373	5587	
2	20/10/09	373	5214	
3	27/10/09	373	4841	
4	03/11/09	373	4468	
5	10/11/09	373	4095	
6	17/11/09	373	3722	

Financiera Labor. S.A.P.I de C.V.. S.O.F.O.M.. E.N.R.

ELVIRA LÓPEZ GACHUZ PALETERÍA LA MICHOACANA

Actopan, Hidalgo. Estoy en el negocio de las paleterías desde hace casi 30 años. Nunca había necesitado dinero prestado. Conocí de Finlabor por una vecina, la señora Susana. Y también por algunos de mis empleados, que tienen créditos con la microfinanciera y me platicaban. Para mí fue difícil meterme porque no me gusta deber, pero llegó un momento en que ya no pude.

FINLABOR ME PRESTÓ EL DINERO CUANDO LO NECESITABA.

Mi experiencia es muy bonita. En los tres ciclos que llevo no hemos tenido problemas. Hubo gente conflictiva en los grupos pero hemos sabido seguir y todos los que nos quedamos somos gente responsable. Lo importante es la comunicación que ha habido entre nosotros, ha habido amistad, nos hemos relacionado. También la comunicación con nuestro asesor, Dayana. La conozco desde que ella era una niña. Me ha servido el crédito porque uno crece, es una experiencia bonita. A veces pensamos que nunca nos vamos a meter en esto, pero me sirve bastante para ver las necesidades de la gente y el apoyo mutuo que nos damos. ●

POR LOS CIELOS



Cada día alcanza menos el dinero. Trabajas lo mismo, o más, pero no rinde. En buena parte es por eso que en las noticias llaman inflación, o sea, el aumento de los precios. En estos dos primeros meses del año nos ha estado pegando duro. Seguro ya lo notaste cada vez que sales de casa. Te cuesta más subirte al camión, comprar la comida, los cuadernos de tus hijos, la cerveza de los sábados también es más cara y el cigarrito. Las verduras son más caras que los bisteces.

Eso que ves todos los días en tu mercado se repite a lo largo y ancho del país. Lo que ganas en tu negocio no es más que antes y a lo mejor es incluso menos. Eso es la inflación, que no te alcance para comprar lo mismo, que tu dinero pierda parte de su valor.

¿QUÉ HACER?

Piensa en lo que estás haciendo con tu crédito Finlabor. ¿Ya? Bueno. Sigues pagando lo mismo que el año pasado. Es una ventaja. El siguiente paso es sacarle más provecho. En tu negocio elimina los gastos innecesarios. Trata de vender más, de buscar nuevos clientes y hacer mejor las cosas. Así aumentarán tus ingresos y podrás seguir trabajando y pagar tu deuda, ganar un poco más y sacar una ventaja. ●



ELVIRA LÓPEZ GACHUZ

HEY, HEY... ¡TENEMOS MUCHO POR HACER JUNTOS!

Los créditos de Finlabor son para que ustedes, nuestros clientes, produzcan, o sea, para apoyarlos en su trabajo y que tengan una fuente continua de ingresos. Por eso los asesores están cerca de

ustedes, tanto para otorgar los créditos como para cuidar los pagos. No queremos tratar sólo una vez con ustedes sino de manera permanente, para apoyarlos en sus negocios.

Su éxito es la base del nuestro. Por eso es que somos como socios, para eso debe servir el crédito: para producir más y no para endeudarse más. ●

TUS ASESORES

DAYANA CALVILLO MARTÍNEZ



DAYANA CALVILLO MARTÍNEZ, EN PLENA ACCIÓN

Actopan, Hidalgo. Tengo dos años trabajando con Finlabor. Yo era clienta, después me invitaron a trabajar, hice exámenes, me capacitaron y creo que no soy mala asesora.

La situación se ha complicado, pero nuestros grupos han funcionado bien. Lo importante es estar con nuestros clientes, tener confianza con ellos, estar en las

reuniones. La verdad es que han cumplido bien. Todos están pagando.

En estos dos años he visto que muchos de los usuarios de los créditos de Finlabor progresan en sus negocios porque tienen el apoyo económico. También se han dado casos de personas que se endeudan mucho o no le echan muchas ganas y no pueden seguir adelante. Siempre hablo con todos sobre las deudas. Les digo que no tengan muchos créditos, que no se atasquen.

Yo creo que la gente con la que trabajo ha aprendido a usar los préstamos con los consejos que les doy como asesora.

Lo que yo quiero decir es eso, que no se atasquen en los créditos, que el dinero lo inviertan realmente en sus negocios para que tengan más beneficios. Que no estén buscando salidas en otras microfinancieras, que no abran un hoyo para tapar otro. Es importante trabajar más para ir haciendo un patrimonio. ●



LANA SUBE, LANA SIEMPRE AHÍ TE DEJO ESOS DOS PESOS...

Son tiempos de cuidar cada peso que tenemos. Tu microcrédito Finlabor te sirve para invertir en el negocio y obtener un ingreso, después de sacar los gastos y pagar la deuda. Para hacer rendir el dinero, lo primero es saber en qué lo gastamos.

Vamos a hacer un presupuesto familiar

- Divide con una línea a lo largo una hoja de papel. Del lado izquierdo anota la can-



tidade de dinero que esperas tener en el mes: el sueldo, las propinas, lo que ganas en tu negocio. ¿Cuánto tienes?

- En el espacio que te quedó del lado derecho apunta cada día lo que vas gas-

tando. Todo. Los ingredientes para preparar la comida, la que te cuesta mantener la casa y lo que tus hijos llevan a la escuela. El pasaje para ir al trabajo o para comprar tus mercancías. También lo que te cuesta, el gas que utilizas para cocinar y la luz. El pan que compras en la tarde. Y no se te olvide ese pequeño gustito del fin de semana. Todo, apunta todo lo que gastas.

Al final del mes fíjate bien en el dinero que ganaste y la forma en que lo gastaste. Te vas a dar cuenta de que hay algunas cosas que no eran tan necesarias. Puedes tener más control del dinero. Gasta en lo que necesitas. Y empieza a guardar un poquito cada mes. Sólo un poquito. ●