



Un día en Laboritengo...

¡Pues sí, Doña Prudencial! Ya debemos prepararnos para cerrar el año y renovar el crédito

Quién lo dijera, Doña Constancia. El año se fue en un suspiro.

Pero hicimos muchas cosas.

Ahora debemos ver la forma de cerrar fuerte.

Mi plan es sacar muy bien estas semanas porque quiero renovar sin problema mi crédito en FinLabor. De esa forma mi negocio siempre está en marcha.

Sí, debemos estar listas para lo que viene. Surtir mercancía, no gastar de más, estar al corriente con el crédito.

Yo hice un ahorrito, lo voy a invertir en mercancía para aprovechar mejor la temporada que viene.

Mírelos, tan entretenidos con las hormigas. Dice bien. Yo también me prepararé, cumplí con todos mis abonos y no voy a tener problema para renovar con FinLabor.

Pero si de eso hemos estado hablando todo el tiempo en el grupo. No nada más se trata de sacar lo del día, sino de prepararnos para lo que viene.

Sí. Como las hormigas. No dejan de trabajar y se van preparando para los meses difíciles.

Trabajamos desde ahora para renovar el crédito sin problemas. Sólo así tenemos siempre abierto el negocio.

Prepárate hoy para tener lista tu renovación. Así aprovecharás mejor la temporada.

Seamos previsores, estemos preparados. ¡Lláname a FinLabor!



LA VISTA AL FRENTE

Quedamos en que todos los días **tomamos decisiones** que tienen que ver con el dinero, ya sea en relación con la familia, el trabajo o negocio. Es lo que hacemos cuando buscamos al mejor proveedor de la mercancía o nos juntamos para obtener un crédito. ¿Lo hablaron en tu grupo?

Las decisiones que tomamos no sólo tienen que ver con el presente. Es importante **mirar para adelante** y prepararnos. Esto es lo que nos cuentan Doña Prudencia y Doña Constancia. Prepararnos hoy para hacer frente a lo que viene.

¿DE QUÉ HABLAMOS?

Vamos a llamarlo “la **continuidad** del negocio”. ¿Suena raro? No lo es.

Se trata de algo que, ya en la práctica, atiendes todo el tiempo, aunque no te des cuenta. Consiste en **planear**.

¿Quieres un ejemplo? Es fácil: planear es lo que haces cuando

preparas la fiesta de 15 años de tu hija; o cuando **decides** el tipo de mercancía que vas a llevar a tu negocio en las siguientes semanas, según la temporada de que se trate.

Lo dicho: todo el tiempo estás tomando decisiones financieras que van a tener una consecuencia, positiva o negativa, en tu negocio. •



MOMENTO DE RENOVAR

De lo que hagas hoy, depende la fortaleza que tengas para los siguientes meses. Piensa, por ejemplo, en la **renovación** de tu crédito con FinLabor.



Se trata de que la actividad con la que generas tus ingresos no se interrumpa. Al contrario. La idea es que el crédito te sirva para surtir mejor, ofrecer mercancía diferente, atraer nuevos clientes. Incluso, si vas al corriente tu tasa de interés es menor.

Como lo sabes bien, no basta con ser muy trabajador, que para eso la comunidad FinLabor ya se pinta sola. El crédito es el complemento de tu trabajo, la palanca que aumenta el impulso del esfuerzo que realizas.

Es importante, pues, pensar **desde ahora** en la siguiente renovación. Es importante porque

si sabes que puedes disponer de los recursos que te **presta FinLabor** vas a garantizar que tu negocio siga en funcionamiento, que no se interrumpa tu actividad por falta de mercancía o por no haber surtido a tiempo para la siguiente temporada.

Tenemos que sacar muy bien el trabajo hoy, con la mira puesta en que queremos completar con éxito nuestra **próxima renovación**.

Desde ahora estamos viendo la forma de **cerrar fuerte** el año.

Eso es lo que significa mantener la **continuidad** del negocio. Qué fácil ¿no crees? •

PRESENTE Y FUTURO

Entonces no se trata sólo de atender el presente. Veamos las cosas de manera un poco más amplia.

Hemos trabajado todo el año para llegar hasta aquí. Ajustamos nuestros gastos cuando bajaron las ventas por la temporada. Y nos apretamos un poco en la casa al momento en que todo comenzó a subir de precio.

Por eso es importante mantener nuestro crédito. Lograrlo depende de que seamos **cumplidos** en los pagos. Una vez que tenemos claridad en eso, el siguiente paso es pensar en que lo vamos a renovar.

Uno de los problemas que a veces enfrentamos es que nuestro ingreso es irregular y poco seguro. Con el acceso al crédito de FinLabor logramos mantener en marcha nuestro negocio e, incluso, hacerlo crecer.

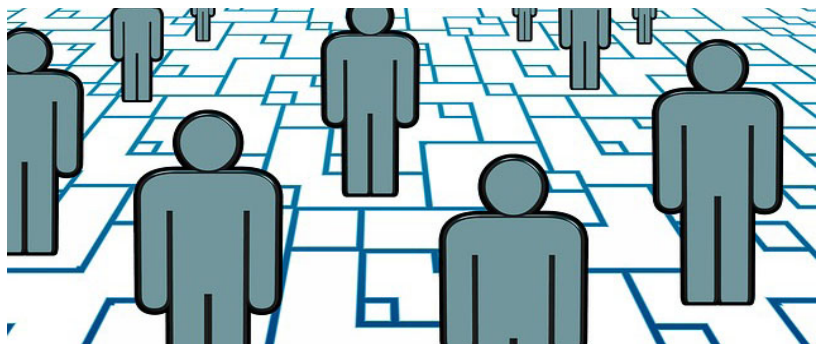
Esto es importante, porque al estar en posibilidad de trabajar sin interrupción, logramos que nuestro flujo de ingreso sea constante. Así, estamos en condición de contar con recursos para cubrir las necesidades de la familia, hacer el

abono del crédito y surtir el negocio.

Como dijimos al principio: nos preparamos hoy para hacer frente a las necesidades de mañana. Con la renovación de nuestro crédito garantizamos la continuidad del negocio y, por lo tanto, del ingreso.

Así no hay interrupciones que afecten al negocio y a la familia.

Eso es la **continuidad del negocio**. •



TU CRÉDITO, TU PALABRA

Un crédito, como el que recibes de FinLabor, no es dinero extra para gastarlo en el día a día. Debe tener un destino claro, relacionado con tu negocio.

Cumplir con el pago del crédito es la mejor manera de renovarlo y, por lo tanto, de poder mantener abierto el negocio donde generas el ingreso de tu familia.

Antes de contratar un préstamo:

- Pregúntate: **¿Lo necesitas? ¿Lo puedes pagar?** Haz una cuenta detallada de tus ingresos. Resta los gastos y el ahorro, si lo tienes. La diferencia que resulta es la cantidad de que dispones para pagar un crédito sin desequilibrar tus finanzas.
- **¿Para qué lo quieres?** Un crédito no debe ser utilizado para tapar hoyos. A la larga, si eso es lo que haces, tendrás una deuda mayor a la que puedes pagar con los ingresos que generas. El mejor uso del crédito es utilizar el dinero que recibes de FinLabor para invertir en hacer crecer el negocio.
- **Compara.** Sabes que FinLabor ha estado contigo por mucho tiempo y que va a seguir aquí mucho más. Conoces nuestra forma de trabajo y que te apoyamos cada que lo requieres. Esa es una diferencia. Somos una empresa mexicana y nos interesa crecer contigo. Si te va bien, nos va bien.
- **Es un compromiso.** Somos gente de palabra. Y no sólo por eso es que hay que cumplir con el pago del crédito. Mantener abierta la posibilidad de recibir más préstamos depende de que tengas un buen historial de pago. •



La nueva sucursal de FinLabor



Vamos a la playa

En estos días que comienza a arreciar el frío nada mejor que buscar el calorcito de la playa. Aquí en FinLabor estamos en todo. Así que los servicios financieros que ofrecemos se fueron por los caminos del sur y llegaron a Zihuatanejo, en el estado de Guerrero.

Tenemos una nueva sucursal. FinLabor crece y eso es un reflejo de trabajo en equipo, del que, como usuaria, eres parte importante.

Sabes que cuentas con FinLabor, una financiera totalmente mexicana, para emprender una actividad que genere ingreso, que crezca y beneficie a tu familia. Aquí estamos y estaremos. •

PEQUEÑOS GENIOS

¿Qué es, qué es, que te tira el sombrero y no lo ves?
¿Sabes cuál es el único animal que muere entre aplausos? ¡Claro! Son muy vivos.

Para que se sigan divirtiendo, resuelvan las preguntas. Muestran a Mamá lo listos que son.

- El hormiguero tiene tres cuevas. En una hay 65 hormigas, en la otra hay 27 y en una tercera hay tantas como en la primera y la segunda juntas. ¿Cuántas hormigas hay en la tercera cueva? ¿Cuántas en todo el hormiguero?
- En un árbol había 18 pájaros blancos y 5 negros. Salen volando 6 pájaros blancos. ¿Cuántos pájaros negros quedan?

Ayuda a unir los puntos numerados



Atención a clientes:
01800 8216702
Llamada sin costo

Sitio oficial:
<http://www.finlabor.com.mx>

Contacto:
contacto@finlabor.com.mx