

EN TUS MANOS

FinLabor



NO.	FECHA	PAGOS	SALDO	FIRMA
0			5960	
1	13/10/09	373	5587	
2	20/10/09	373	5214	
3	27/10/09	373	4841	
4	03/11/09	373	4468	
5	10/11/09	373	4095	
6	17/11/09	373	3722	

Financiera Labor, S.A.P.I de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R.

ALMA DELIA HERNÁNDEZ RAMÍREZ TIENDA DE ABARROTÉS LA SURTIDORA

Tlaxcoapan, Hidalgo. Hace un año empezaba con mi tienda. Unas vecinas me invitaron a unirme a FinLabor porque no completaban su grupo. Ya antes había estado en otras microfinancieras, pero no me había gustado porque unas no pagaban y una tenía que poner el dinero.

Estuvo bien juntarme en este grupo, todas somos vecinas y hasta ahora nadie ha dejado de pagar.

Con el dinero que me prestaron en FinLabor terminé de poner la tienda y compré alguna mercancía para surtir. Invertí en la tienda y de aquí sale para ir pagando.

Aquí con FinLabor está bien. No piden tantos requisitos, como en otras microfinancieras y ni qué decir de los bancos, que no nos prestan. Pienso renovar mi préstamo cuando termine de pagar el que tengo ahora. La forma en que trabajamos es muy útil. Nos prestan el dinero, lo ocupamos para invertir en el negocio y así pagamos. Sabemos que a los cuatro meses nos vuelven a prestar, volvemos a invertir y así nos vamos, poco a poco. ●

PRECIOS PA' ARRIBA



Es seguro que ya lo sentiste. Todo cuesta más. Es la "cuesta de enero", puede pensarse. Pero no parece la de siempre. Y ahora está más difícil subirla.

Este año subieron los impuestos, entre ellos el famoso IVA. Ahora es de 16 por ciento, en lugar de 15 por ciento. Este aumento provoca que todo cueste más, así sea poquito. Si a ese poquito le agrega lo que subió la gasolina, el camión, la luz, el gas, las verduras y la comida en general, pues tenemos que de poquito en poquito se llenó el buche. Y ya no alcanza como antes. Pero tienes que salir adelante.

¿CÓMO HACERLE?

Ya se sabe. Estirar el gasto significa dejar de comprar algunas cosas, hacer que otras duren más, esperar un poco antes de cambiar esos zapatos. Ahorrar no sólo es guardar dinero. Es gastar de mejor manera los recursos que se tienen. Producir más y con mejores resultados, no atorarse con las compras, con el trabajo y con los pagos, usar tu crédito de FinLabor para lo que realmente sirve. Esas son unas de las claves. ●



ALMA DELIA, EN SU TIENDA

HEY, HEY... NOSOTROS NO SUBIMOS

FinLabor no subió sus precios. Una parte del dinero que cada semana pagas por tu microcrédito corresponde al IVA. Este es un impuesto que FinLabor cobra, pero no se queda con ese dinero, sino que lo entrega en su totalidad al gobierno. Desde enero el IVA subió de 15 a 16

por ciento. Esa pequeña alza aumenta el pago total del crédito. Por ejemplo, si tienes un préstamo de 3 mil pesos, a pagar en 16 semanas, antes tu IVA era de 78.26 pesos. Ahora es de 83.06 pesos.

FINLABOR CUBRIRÁ POR TI ESTA DIFERENCIA, EN TODOS LOS CRÉDITOS QUE FUERON OTORGADOS HASTA EL 31 DE DICIEMBRE DE 2009. ●

TUS ASESORES

ILIKAWA SÁNCHEZ JARQUÍN



ILIKAWA SÁNCHEZ

Ejido Santa Matilde, Hidalgo. El microcrédito de FinLabor tiene ventajas sobre otro tipo de préstamos. No se requieren avales y no se pide una garantía por el doble del valor del crédito, como en otras partes. Para nosotros la principal garantía es que entre los miembros del grupo se conocen. Cuando platico con mis grupos insisto mucho en esta ventaja.

Yo lo que he visto en seis años de trabajar con microcréditos es que a la gente le da mucha confianza para hacer cosas. Se sienten más seguros de sí mismos cuando alguien les presta y se dan cuenta de que pueden pagar un crédito.

He visto que mejora el nivel de vida de la gente que recibe el dinero, que pone su negocio y lo hace crecer. No es un cambio de la noche a la mañana, es con trabajo. Conocí a un señor que vendía paletas y vivía en una casa de lámina. Con su primer crédito compró su carrito. Ahora tiene una tiendita y una casa de dos pisos. Bueno, le falta un poco para terminarla.

He aprendido que debemos conocer a la gente. No prejuizar, sino dar confianza a la gente con la trabajamos. Uno pudiera pensar que mucha gente no va a pagar y resulta que son los que más cumplen. Lo principal es la solvencia moral y yo he encontrado mucha gente así. ●



LANA SUBE, LANA SIEMPRE

EL QUE TIENE TIENDA, QUE LA ATIENDA

Es necesario que el propietario de una tienda, o cualquier otro pequeño negocio, lleve muy bien sus cuentas. Esa es una manera adecuada de ordenar los gastos y ver la forma en que su trabajo y el dinero que invierte hacen crecer su negocio.

- Separa el dinero que necesitas para pagar la renta, luz y agua de tu negocio.
- Lleva la cuenta del dinero que pagas a tus proveedores por semana.



- Separa lo que debes pagar por tu crédito de FinLabor.
- Como propietario, ponte un sueldo. Una forma de calcularlo es multiplicar por 0.12 el monto de tus ventas mensuales. Si vendes 5 mil pesos, tu sueldo será de 600

pesos al mes. Piensa que si necesitas tener un sueldo mayor, entonces debes hacer que aumenten las ventas de tu negocio.

- Procura no revolver el dinero de la tienda con el gasto diario de la casa.
- Al final del mes suma lo que vendiste todos los días que tu tienda estuvo abierta y luego quita todos tus gastos: renta, luz, agua, proveedores de mercancía, tu pago por el crédito de FinLabor y tu sueldo.
- Te quedará una cantidad. Esa es tu ganancia. Inviértela en hacer crecer tu negocio. Complémntala con tu microcrédito FinLabor, para aumentar tu capacidad de trabajo. ●