



Atención a clientes:

800 8216702 Llamada sin costo

Sitio oficial:

<http://www.finlabor.com.mx>

Contacto:

contacto@finlabor.com.mx

finlabor.com.mx

Número 71. MAYO-JUNIO DE 2023

Un día en Laboritengo...

Lo que a nosotras nos toca, Doña Esperanza, es cuidar nuestro negocio. Que no le importe lo que hagan los demás.

Es que se escuchan tantas cosas, Señor Prudencia.

Para mí lo que cuenta es tener crédito para surtir el negocio y no dejar de vender, porque de ahí mantengo la casa.

¡Claro, Victoria! Debemos entender que el negocio es de donde sale para mantener a nuestras familias.

Tengamos claro cuánto necesitamos y acercarnos con nuestro asesor de FinLabor para platicarlo.

Ay, eso sí. Fíjense, yo tengo más de 10 años con FinLabor y cuando empezamos con el grupo ellos ya estaban aquí.

Cuidar el crédito es cuidar el negocio y a tu familia. Es tener para cubrir los gastos de la casa.

Queda claro. A FinLabor lo conocemos y ellos nos conocen. No importa lo que hagan los demás. Nosotras cuidemos nuestro crédito FinLabor.

Soy Valeria, tu asesora FinLabor. Infórmate y toma las mejores decisiones para conservar tu crédito.

Nadie va a hacer las cosas por ti.

Hemos trabajado contigo desde hace más de 15 años y te seguimos sirviendo. FinLabor está de tu lado.



Para tomar una correcta decisión en tu negocio, un primer paso es hacer un buen uso de la información que tienes a la mano y que se desprende del conocimiento que tienes de tu actividad y de las clientas.

Veamos:

- Sabes que debes dar un uso productivo a tu crédito de **FinLabor**.
- El crédito que recibes, y que vas a devolver en un plazo previamente acordado, debe dar el mejor rendimiento.
- Inviértelo en esos productos que te generan mejores ventas.
- Entre más tiempo tengas una mercancía sin vender, significa que tu inversión está “congelada”, no te genera ingreso.
- Lleva con el mayor detalle las cuentas de cuánto tienes que pagar, incluidos los gastos fijos del negocio y el crédito, y cuánto te deben tus clientas.
- Debe haber un equilibrio entre el dinero que debes reunir para cumplir tus obligaciones y el que vas a cobrar.
- Si es más lo que debes pagar a la cantidad que esperar cobrar tendrás un desbalance.



Nadie conoce tu negocio como tú. Utiliza esa información para llevarlo de mejor manera y mantener tu crédito **FinLabor**.

**¡Aquí estamos
para apoyarte!**