

EN TUS MANOS

FinLabor



NO.	FECHA	PAGOS	SALDO	FIRMA
0			5960	
1	13/10/09	373	5587	
2	20/10/09	373	5214	
3	27/10/09	373	4841	
4	03/11/09	373	4468	
5	10/11/09	373	4095	
6	17/11/09	373	3722	

Financiera Labor, S.A.P.I de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R.

## BLANCA MARCELA RANGEL CONTRERAS

### NEGOCIO DE DECORACIÓN

**Toluca, Estado de México.**— El microcrédito de FinLabor nos ayuda a ser independientes.

El dinero que recibimos en préstamo nos sirve para invertir en el negocio, aumentar las ventas y tener más ganancias. Eso es importante y por eso cuidamos el crédito.

Pero este crédito es muy bueno para todas porque nos ayuda a tener independencia. Una se valora más. Nos sirve para decir: “yo puedo, yo se que voy a salir adelante”. Eso es lo más importante, que una sienta que puede salir adelante.



BLANCA MARCELA RANGEL CONTRERAS

Por eso digo que el crédito de FinLabor es una experiencia muy buena. De ahí la importancia de saber administrar e invertir bien el dinero que uno recibe. Lo que yo hago es llevar mis cuentas, controlar las entradas y salidas de dinero, no gastar de más. Y ser puntual en los pagos.

Estamos en un tiempo en que no se debe gastar de más. Hay que checar bien las cuentas y gastar nada más lo indispensable, para cumplir el compromiso y tener una buena ganancia.

Sólo debemos tener un crédito para poder pagar puntualmente. Para no tener presiones de más o quedar mal.

En mi grupo hemos sido muy puntuales. Todas hemos invertido muy bien, hemos sabido hacer un buen negocio. Vamos bien. ●

## VAMOS HACIA ADELANTE

Hemos hablado últimamente del ahorro. Recordemos: reunir un poco de dinero para comprar algo que nos va a permitir ampliar nuestro negocio.



Es como sembrar. Trabajamos, reinvertimos en el negocio, pagamos nuestro préstamo y guardamos algo de lo que ganamos. Después de un tiempo ese guardadito lo invertimos para crecer nuestra fuente de ingreso.

Muy bien. Eso ya lo tenemos claro y hemos empezado a ahorrar. Recuerda que, como decimos, de granito en granito, se llena el buchecito.

Como ya tenemos la costumbre de ahorrar, es importante saber para qué lo hacemos. Eso significa que nos vamos a proponer alcanzar una meta. Pensemos: queremos comprar un refrigerador o una estufa para el negocio. Más trastes. Unas mesas. Necesitamos ampliarlo. Bueno, esa es la meta.

Nuestra meta debe ser realista. Algo que sabemos que podemos alcanzar. También debe ser clara y precisa. Queremos esto para hacer aquello. Debemos definir un tiempo adecuado para lograrla. Una vez que empezamos, es importante buscar la manera de saber si estamos avanzando para cumplir el objetivo.

Así que: en sus marcas, listos... ●

# TUS ASESORES

**BENTURA LLOVANI ALCÁNTARA ZARAGOZA**

**Gerente, Sucursal Toluca**



BENTURA LLOVANI ALCÁNTARA ZARAGOZA

**Toluca, Estado de México.**— Para muchas de las personas con las que trabajamos, FinLabor es la primera institución que ha confiado en ellas y les ha otorgado un crédito.

Es bien importante, y lo comentamos con ellas, obtener un crédito y utilizarlo en poner un negocio y hacerlo crecer. Eso las ayuda a generar un ingreso y beneficia a sus familias. Es lo que buscamos: la mejoría de todos ellos.

Trabajamos con personas que quieren mejorar. Nosotros les explicamos que con el préstamo hacen una inversión de acuerdo con sus posibilidades de pago. Las aconsejamos para que hagan una buena administración de sus recursos.

Es importante que cumplan con el compromiso que adquieren con FinLabor. Así pueden tener más préstamos e ir ampliando su negocio.

Cuando al usuario de un préstamo le va bien en el negocio, le va bien a su familia.

Tiene una mejor forma de vida. Nos hemos dado cuenta de eso. Vemos la mejoría de su domicilio, de la comida con que se alimentan, de la ropa que llevan.

Es bien importante que tomen en cuenta que la entrega de una línea de crédito es para el negocio. Muy mal sería que se use para pagar otras deudas o, peor, para pagar una fiesta o hacer obras en la casa. No. Es para administrarlo en el negocio.

El apoyo que damos en FinLabor a las personas que emprenden un negocio no lo reciben en otras instituciones.

Hay varios factores que se consideran: el producto que se vende mejor en cada época del año, cómo se puede usar mejor el crédito, la forma de separar para los pagos y para reinvertir.

Una vez que reciben el crédito, con una buena administración y pagando semana a semana, el dinero rinde frutos. Y las cuentas salen muy bien. ●

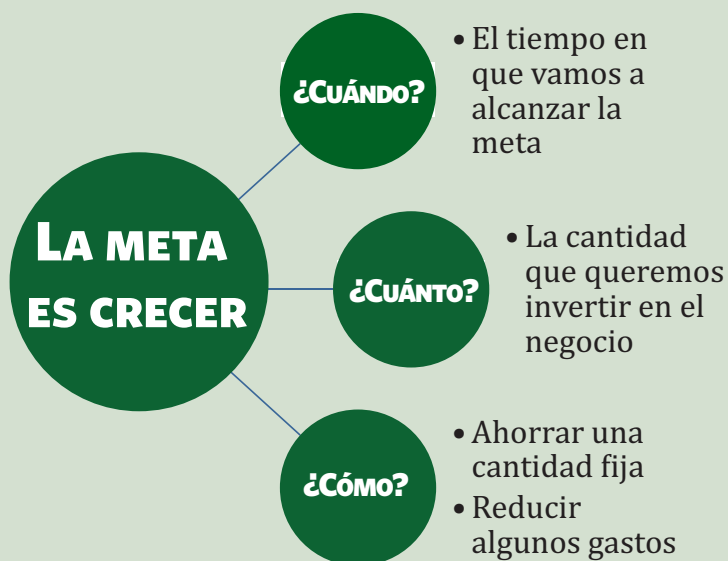
**LANA SUBE, LANA SIEMPRE**

## PASO A PASITO

Nada mejor que tener las cosas a la vista. Así todos los días vamos a recordar que nos fijamos una meta. Lo que buscamos es ahorrar para ampliar nuestro negocio.

Como en muchas cosas que hacemos diariamente en la familia o el negocio, ayuda mucho tener claro lo que queremos. Es lo que llaman hacer una planeación. Ya ves que últimamente estamos usando cada palabrita. Pero esta también es muy sencilla de entender.

Simplemente se trata de hacer un plan para alcanzar con mayor facilidad nuestra meta. Así que, a planear se ha dicho. ●



**Atención a clientes:**  
01800 8216702  
Llamada sin costo

**Sitio oficial:**  
<http://www.finlabor.com.mx>

**Contacto:**  
[contacto@finlabor.com.mx](mailto:contacto@finlabor.com.mx)