

EN TUS MANOS

FinLabor



| NO. | FECHA | PAGOS | SALDO | FIRMA |
|-----|----------|-------|-------|-------|
| 0 | | | 5960 | |
| 1 | 13/10/09 | 373 | 5587 | |
| 2 | 20/10/09 | 373 | 5214 | |
| 3 | 27/10/09 | 373 | 4841 | |
| 4 | 03/11/09 | 373 | 4468 | |
| 5 | 10/11/09 | 373 | 4095 | |
| 6 | 17/11/09 | 373 | 3722 | |

Financiera Labor, S.A.P.I de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R.

JOSEFINA ESTRADA MARTÍNEZ

VENTA DE REGALOS Y NOVEDADES



JOSEFINA ESTRADA MARTÍNEZ

Monclova, Coahuila.- Me ha ido muy bien en los últimos meses. Las ventas cayeron un poco, pero como le digo a mis vecinas y clientas: "el negocio baja si no tienes mercancía". Aunque esté *fregadón* el tiempo, si tienes qué vender el trabajo no baja.

La totalidad de los préstamos la utilizo en el negocio. Mientras tenga variedad de mercancía hay venta.

El microcrédito me ha permitido hacer

crecer mi negocio porque no me veo apurada en los pagos. Son cómodos y no me ando apurando con gente que te presta a rédito muy alto.

Es mucho mejor entrar a un crédito como el de FinLabor. No te ves apurada para pagar réditos a gente que cobra 5 o 10 por ciento por semana.

Y ya que tienes el dinero del préstamo FinLabor, la mejor manera de usarlo es comprar mercancía. Si surtes bonito el dinero te va a lucir, siempre vas a tener venta y siempre tendrás dinerito.

Yo he progresado y he visto a otros progresar. Tengo dos hijos y una hermana en mi grupo de FinLabor. Mi hija trae su carro y tiene su negocio propio. Mi hijo también. Y aquí la vecina también.

Están mucho mejor todas mis compañeras y mis hijos. Yo también, porque estamos en un grupo y nos han beneficiado bastante los préstamos.

Todo está en echarle ganas e invertir en el comercio. No se trata de abrir un pozo para tapar el otro. ●

NO QUIERO ORO, NI QUIERO PLATA

Las fiestas no deben terminar en un dolor de cabeza. Tenemos encima la temporada de fin de año. Siempre hay la tentación y el deseo de gastar un poco más. Y está bien. Después de un largo año de trabajo y esfuerzo queremos festejar con nuestros familiares y amigos.

Con lo que hemos platicado aquí mismo en estos últimos meses sabemos la forma en que podemos disfrutar sin endeudarnos, descuidar el negocio o faltar en los pagos de nuestro crédito.

Lo primero es hacer un presupuesto. Sí, ya sabes: pongamos en una lista todo lo que queremos comprar para las fiestas de fin de año. Y, a un lado, el dinero que tenemos o vamos a tener para hacer esas compras. Esto nos va a permitir no gastar de más. Vamos a comprar sólo lo que necesitamos. Piensa bien antes de gastar. Una compra de más es dinero desperdiciado.

¿Vas a organizar una posada? ¿Tienes pensado preparar una cena de navidad o fin de año? Elabora una lista de lo que necesitas y no te salgas de ella. No pongas nada de más. Y compara los precios antes de comprar. ●

CONSEJOS DE TEMPORADA

- ELABORA UN PRESUPUESTO
- COMPRA SÓLO LO QUE NECESITAS
- NO TE RETRASES EN TUS PAGOS
- NO TE ENDEUDES DE MÁS
- SIGUE AHORRANDO
- COMPARA PRECIOS



TUS ASESORES

LUZ EDITH SOTO ZÚÑIGA

SUBGERENTE



LUZ EDITH SOTO ZÚÑIGA

FinLabor

Frontera, Coahuila.-Todas mis clientas me conocen como Lucy. Con FinLabor empecé a trabajar hace dos años, como asesora, a cargo de 35 grupos.

El microcrédito de FinLabor es para invertirlo en mercancías. Es para personas que quieren emprender un negocio o para quienes ya tienen uno.

Lo que yo digo es que si invierten en el negocio se ven beneficiados los clientes y su familia. Crecen ellos como clientes y nosotros como financiera. Todos trabajamos de la mano.

Algo que siempre les he dicho es que hay que pedir lo que pueden pagar, nada más. Les digo que hay que invertirlo, medirse con lo que piden, porque de ahí van saliendo sus pagos semanales.

Les hago ver que los pagos son muy accesibles, el interés es muy bajo, muy bueno.

Otra de las cosas que les comento es que se fijen en la temporada. Si saben que su fuerte, por ejemplo ahora para diciembre, es el juguete, entonces pueden pedir un poco más de crédito.

Pero cuando no es temporada deben saber en qué otra cosa invertir para que no se vayan a ver perjudicados.

Aquí siempre estás aprendiendo cosas nuevas. Cosas de la gente y del negocio. Siempre tienes que estar con la mente abierta para seguir aprendiendo.

Es muy bonito este crédito, muy interesante. Me gusta mi trabajo. ●

LANA SUBE, LANA SIEMPRE EL VALOR DEL CRÉDITO

EL CRÉDITO ES MUCHO MÁS QUE UNA OPERACIÓN FINANCIERA. La palabra crédito viene de creer. Esa es la base de nuestra relación.

Una vez que tenemos una relación sostenida por la confianza entre nosotros, veamos la forma en que nos ayuda el crédito.

- El crédito es la forma en que FinLabor pone a tu disposición una cantidad de dinero, por un monto específico y durante un periodo determinado de tiempo.
- Ese dinero lo utilizas para una cosa

muy puntual: invertir en tu negocio.

- El crédito sirve para iniciar una actividad o para ampliar la que ya tienes.
- En realidad, si te fijas, recibes un dinero que, gracias a tu trabajo, te sirve para generar un ingreso.
- Es en este momento en que tu familia se beneficia del crédito y de tu trabajo. Es como una cadenita.
- Es importante conservar y ampliar tu crédito.

CONSERVARLO ES FÁCIL: basta con cumplir el compromiso que adquiriste con tus compañeros de grupo y realizar los pagos puntuales.

Aquí hemos platicado mucho sobre la

forma en que puedes ir juntando para tus abonos, para que no se te haga pesado pagarlos.

Si conservas tu crédito, el siguiente paso es ampliarlo.

Es todavía más sencillo. Basta con que sepas bien en qué lo vas a utilizar. Que lo pidas cuando lo necesitas, cuando estés seguro que lo vas a usar de la mejor manera para hacer crecer tu negocio.

¿TE DAS CUENTA? EN LA BASE DE TODO ESTÁ LA CONFIANZA.

FinLabor confía en tí. Tú confías en FinLabor. Y es la confianza en que cada quien hace su parte la que mantiene unido y funcionando al grupo. ●