



Un día en Laboritengo...

¡Doña Socorro, cuánto tiempo!



Ando del tingo al tango. Va terminando la reunión del Grupo FinLabor. Acabamos de renovar. Y salgo volada para el negocio.

ABARR...

En nuestra última reunión nosotras hablamos precisamente de los créditos que recibimos.



Pero los ingresos del negocio no crecían al mismo ritmo que los pagos.

¡Claro! Entonces el trabajo no luce.

Aquí en FinLabor nos distinguimos por cumplir los compromisos. Es lo que nos enseñaron en casa. Vamos bien al corriente y pedimos sólo lo que podemos pagar.



FinLabor nunca te deja sola. Los asesores están contigo cada semana. Platica con ellos.

Aquí tienes el crédito que necesita tu negocio, de manera oportuna y suficiente. Conservarlo depende de ti.

Alguien dijo que trabajaba más, pero le estaba quedando menos dinero.

¿Se imagina? Casi ganaba menos que cuando arrancó con su negocio.

¿Y por qué?

Cuando lo empezamos a platicar se dio cuenta que había pedido por varios lados.



Mejor tener un buen crédito con FinLabor y no andar debiendo aquí y allá. Así notamos los beneficios de lo que nos presta.

Cuando tienes muchas deudas, disminuyen tus utilidades y no te queda ingreso para la casa.





EL RINCÓN DE PRUDENCIA

UNO A LA VEZ

Hace unos días recordaba con Doña Socorro sobre los años que llevamos de conocernos aquí, en **FinLabor**. Son ya tantos.

Ahora que me pongo a pensar en todo lo que ha pasado desde que obtuve mi primer crédito de **FinLabor**, quiero hacerles una pregunta: ¿Cómo han utilizado los préstamos que reciben?

Doña Socorro me contó de una compañera de su grupo. Simplemente, el ingreso del negocio ya no daba para pagar el abono de los créditos. Dándole vueltas, se dieron cuenta que esa señora había pedido más de lo debido.

Cuando hay varias salidas de dinero, como para pagar los créditos, pero lo que entra es más o menos constante, las cuentas no cuadran. Puede pasar que dejes de comprar mercancía o no quede dinero para cubrir tu ingreso como propietaria del negocio. En el peor de los casos, que dejes de pagar y eso, a la larga, te impida recibir nuevos préstamos.

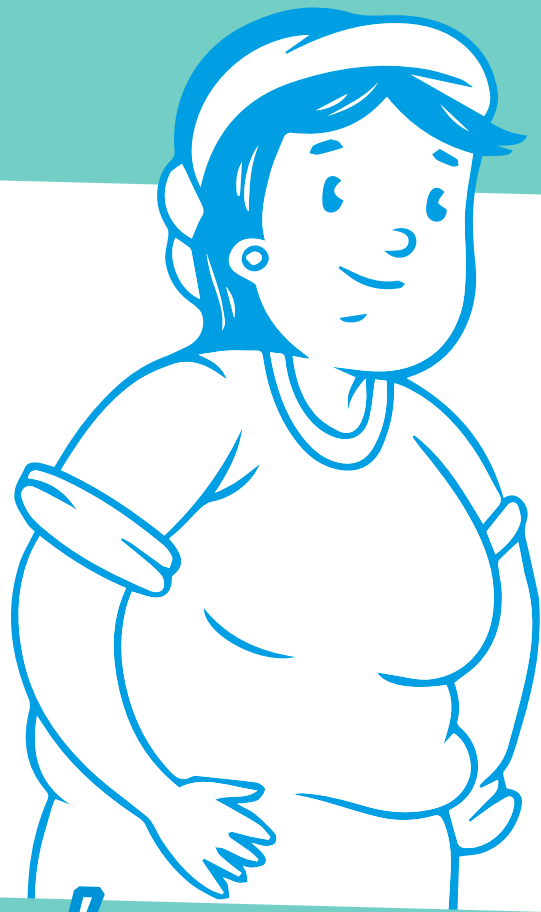
Porque en eso hay que ser claros: Aquí en **FinLabor**, como lo comenté con Doña Virtudes y Doña Socorro, somos gente de palabra. Nos comportamos como nos enseñaron nuestros padres: pagamos lo que debemos y en las condiciones en que recibimos el crédito. Así tenemos siempre la puerta abierta.

Por eso debemos buscar un punto equilibrado. Que nos luzca el trabajo y que **FinLabor** recupere el dinero que nos prestó. Así nos seguirá apoyando.

¿Qué hacer? Centrarnos en **FinLabor**. No se trata de tomar créditos simplemente porque otros los ofrecen. Es más fácil administrarlos si los tenemos con **FinLabor** y no con varias empresas a la vez.

Incluso, no se si ya lo saben, pero **FinLabor** nos puede dar un crédito entre cada ciclo. Si necesitamos un poco más de recursos para invertir, aquí los tenemos. No hay necesidad de ir a otro lado.

Un crédito es más sencillo de manejar que varios a la vez. Sobre todo, medir muy bien nuestros ingresos y la capacidad de pago del negocio. •



TÚ DECIDES

¿ Qué mercancía vas a comprar para esta temporada? ¿Es mejor vender lo que tienes, antes de volver a surtir? ¿O conviene prepararse para la época de lluvias, que ya está encima? ¿Pides otro crédito?

En el día a día del negocio tomas decisiones. Es probable que no lo notes, pero todo el tiempo tienes que elegir entre una u otra cosa.

Cuando optas por una de ellas, renuncias a otras posibilidades en las que hubieras podido utilizar los recursos del negocio. Éstos van desde el dinero que ingresa cada día,

al valor de la mercancía que tienes e incluso el del mismo establecimiento. Si los usas en esto, no los podrás emplear en aquello.

Cada vez que eliges, dejas de lado los beneficios que te pudo generar la opción que descartas. Esto es el famoso costo de oportunidad, es decir, el valor de la opción que no elegiste.

Esto es importante para tu negocio. Considerar ese costo de oportunidad te ayuda a tomar mejores decisiones.

Por ejemplo, el crédito. Aquí, en **FinLabor**, ya tienes una historia que vale. Y sabes que cuentas con el apoyo para tu negocio. Valora detenidamente si necesitas más recursos.

Y, si después de hacer esa valoración, decides que efectivamente necesitas otro crédito, **FinLabor** te da el respaldo.



Considera que un nuevo crédito, si no va acompañado de mayores ventas, disminuirá los ingresos netos, es decir, los que te quedan después de pagar todos tus compromisos. A lo mejor ya no te alcanza para volver a surtir y perderás clientes. El negocio, en lugar de crecer, puede empezar a achicarse. Ganarás menos y deberás más. •



¿SABÍAS QUE?

Hay algo que, con toda seguridad, estará aquí dentro de mil años: el unigel. Sí, ese material con que está hecho el vaso en que se sirven los tamales o las charolas para llevar antojitos a casa.

El unigel tarda mil años en descomponerse. Para efectos prácticos, eso significa que no es posible bio degradarlo. Sólo para comparar: una cáscara de plátano se descompone, máximo, en diez días.

En México se consumen cada año 350 mil toneladas de unigel, entre vasos, platos y placas de empaque (las que protegen los televisores o refrigeradores). Y sólo se recicla 0.1 por ciento de esa cantidad. O sea, nada.

El unigel es un derivado del petróleo. Usarlo en el microondas para calentar alimentos, por ejemplo, puede provocar que libere sustancias dañinas para el organismo. Cuando se quema, produce un gas especialmente contaminante. •

RESISTENTE



¿ Para qué pides un crédito? La respuesta parece obvia. No lo es tanto.

El crédito es una palanca para el crecimiento. A lo largo del tiempo, debe “verse” en forma de un negocio más grande y sólido, con capacidad de crecer y hacer frente con éxito a las dificultades que se presentan cotidianamente y sobre las que no tienes control.

Se debe “ver” en que tengas más clientes y ventas.

Respóndete estas preguntas: ¿El crédito ha servido para tener un mejor negocio y aumentar tu ingreso? ¿Cómo ha mejorado la calidad de vida de tu familia?

Son preguntas importantes.

Tomar créditos con más de una financiera no es lo más conveniente. Porque los

ingresos no crecen al mismo ritmo en que lo hacen los abonos. Y eso hace que tu negocio sea menos resistente a las adversidades que se presentan y sobre las que no tenemos control.

Entonces vas a dedicar más tiempo y esfuerzo a un negocio que te dejará cada vez un menor ingreso para ti. ¿Qué pasaría si esa situación se prolonga por varios meses?

Cuando trabajas solo con **FinLabor** el fruto de tu esfuerzo se queda contigo. Devuelves lo que pediste, en las condiciones acordadas, y ese crédito que recibiste sirvió de palanca para impulsar el crecimiento del negocio. Y te quedan unas buenas ganancias. Como ves, es más fácil para ti llevar bien las cuentas.

La otra opción, tener varios préstamos, consume los ingresos de tu negocio, lo hace pequeño y frágil.

Con **FinLabor**, el resultado de tu trabajo rinde frutos. Se nota. •

RESOLVER DIFICULTADES

AHORRO

CRÉDITO

IMAGINACIÓN

MODERACIÓN

ORDEN

PLANEAR

PRESUPUESTO

PREVER

TEMPORADA

VENTAS

R	E	U	D	R	D	Z	U	T	R	O	T	S	E	U	P	U	S	E	R	P
X	Q	M	A	S	N	Ñ	K	V	Y	Z	F	Y	Y	P	E	E	Q	R	U	S
G	Y	J	V	S	L	O	I	Ñ	B	N	E	E	J	J	R	E	Ñ	Q	W	H
N	H	I	F	I	G	O	E	M	F	C	O	M	P	R	O	E	Y	H	C	A
W	C	K	Q	N	C	K	A	A	A	R	K	I	I	W	E	O	V	B	L	V
F	G	G	J	L	E	F	I	Q	Q	G	U	D	C	V	D	L	D	E	C	S
Y	A	M	X	O	A	C	R	J	T	B	I	A	M	R	T	D	D	X	R	B
Y	F	V	S	H	A	Q	N	E	D	R	O	N	U	M	A	G	T	U	Y	P
Y	D	O	O	R	H	Q	K	Ñ	S	S	L	A	A	A	E	R	G	W	S	I
O	N	R	E	Q	T	O	P	U	U	P	T	R	X	C	S	L	D	E	P	P
D	R	D	B	M	O	P	L	A	N	E	A	R	Ñ	P	I	U	Ñ	I	J	V
O	O	Z	Z	W	I	O	P	I	F	H	C	S	S	X	B	O	Q	O	T	Q
M	Z	A	D	A	R	O	P	M	E	T	M	N	K	S	A	T	N	E	V	O
M	E	G	O	P	W	Q	R	G	Q	I	W	E	C	N	A	N	V	Y	H	W



Atención a clientes:
01800 8216702
Llamada sin costo

Sitio oficial:
<http://www.finlabor.com.mx>

Contacto:
contacto@finlabor.com.mx

Financiera Labor SAPI de CV SOFOM ENR no requiere autorización especial de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público para su constitución y operación con tal carácter, ni está sujeta a la supervisión y vigilancia de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.