



Un día en Laboritengo...

Yo les voy a decir que no tengo para pagar. Y que le hagan como quieran.

¿Qué le pasa, Doña Tacha? Aquí todas nos conocemos y usted sí tiene con qué pagar el crédito. No hay más que ver su negocio.

Total: puedo ir a otra financiera y pedir un nuevo crédito. ¿Qué me puede pasar?



Lo primero que va a pasar es que nos va a afectar a todas las del grupo.

Eso es cierto. Y a Usted misma. Va a perder los beneficios de todos los años que lleva trabajando con FinLabor.

¿No fue FinLabor la que le prestó cuando necesitaba para empezar su negocio? ¿Cuántos créditos le han dado desde entonces?

¿Cómo se le ocurre afectarnos a todas?



MERCADO

En todos estos años hemos contado con FinLabor. Ser puntuales nos ha abierto la puerta a recibir más créditos.

Es cierto.

A mi me enseñaron a cumplir con mis compromisos. Y ese es el ejemplo que doy a mis hijos.



Puede que se acerquen de otros lados a ofrecernos más créditos.

Pero ya sabemos lo que pasa cuando debemos de más.

Aquí en FinLabor tienes una historia. Honrarla garantiza que tendrás crédito para mantener tu negocio. Estamos contigo.



FinLabor le da valor a tu palabra.

El crédito que necesita tu negocio, accesible y oportuno. Consérvalo.





EL RINCÓN DE PRUDENCIA

PIÉNSALO DOS VECES

Quiero contarles algo que pasó hace apenas unos días. Doña Tacha, una de las integrantes de nuestro grupo, nos soltó de sopetón que ya no quería pagar el crédito de **FinLabor**.

¿Por qué?

Un conocido suyo se ofreció a conseguirle un crédito con otra financiera, nos dijo.

Todas nos quedamos de una pieza. Salir a estas alturas con algo así. “No has aprendido nada en todo este tiempo”, le dijo, bien enojada, Remedios.



Yo veo las cosas de esta forma:

FinLabor ha creído en nosotras. Por eso nos entregó el primer crédito. Y a partir de ahí comenzamos a caminar juntos. Al primero siguió otro y luego uno más. Son ya varios años.

Lo que hay de fondo es una relación de confianza de **FinLabor** en nosotras y de nosotras en **FinLabor**.

Eso, para empezar.

¿Qué pasa si tomamos, sin más, un crédito por otro lado?

Lo más seguro es que quedemos mal en alguno. Me pregunto si vale la pena echar a perder la relación que ya tengo aquí.

Le pedí a Doña Tacha que se pusiera a pensar en el conocido que se ofreció a conseguirle un crédito.

¿A poco ese conocido va a sacarla del hoyo cuando no pueda con las deudas? ¿Y qué pasará con su buró?

¿A quién no le van a querer prestar? ¿A ella, o al conocido?

Seamos claras: a lo mejor ese conocido sólo quiere ganarse una comisión o un bono. No permitamos que sea a costa de perjudicarnos.

Aquí lo importante es conservar esa buena historia que hemos construido con **FinLabor**. Aquí tenemos el crédito cuando lo necesitamos.

Y otra cosa también es importante y se relaciona con nosotras.

Somos gente de palabra. Es lo que nos reúne y lo que mantiene unido y sólido el grupo.

Así fuimos educadas y así educamos a nuestros hijos.

Doña Tacha ahora ve las cosas de otra manera. •

ESFUERZO ADICIONAL

Este año ha sido especialmente complicado. Inició con un fuerte incremento en el precio de la gasolina y el gas. Siguió el alza de precios en alimentos y transporte. ¡Cuándo imaginamos que un kilo de aguacate costaría lo mismo que uno de bisteces!

Vinieron más cosas: inseguridad en nuestras ciudades y, cómo dejarlo pasar, las inundaciones y sismos de septiembre, con toda la destrucción que causaron en varias de nuestras comunidades.

A querer o no, esta serie de hechos afectó directamente, como no lo hacía hace ya tiempo, la economía de nuestros hogares y la del negocio.

De entrada, porque en la familia requerimos de más dinero para el día a día.

El negocio, por otra parte, se vio afectado en cuanto a ventas porque nuestros clientes traen menos dinero en el bolsillo. O porque dejan para después alguna compra que ya habían planeado.

Así que el dinero alcanza para menos y eso se reflejó en las ventas.

¿Qué cosa no cambió?

En estos complicados meses, **el respaldo de FinLabor** ha sido invariable. Eso no cambió.

FinLabor ha sido tu respaldo por ya varios años y lo será muchos más, si tu quieres. Entre nosotros hay una historia ya añeja, sostenida por el valor de la palabra.

Mantener abierta la puerta a recibir más créditos depende de honrar el compromiso adquirido,

como ha sido. Es así como se refuerza la relación y se genera la confianza de que contarás, cuando los requieras, con recursos para invertirlos en ampliar y fortalecer tu negocio.

El crédito, como todo, tiene un precio. El más caro es aquel que no puedes obtener por haber fallado en cumplir los compromisos.

¿Qué sigue?

Prepararnos para el fin de año, cuando nuestras ventas suben. Tener productos novedosos para nuestros clientes, estudiar lo que hacen en la competencia para mejorar esa oferta.

Y, como ya sabemos, estar listos para la famosa cuesta de enero, cuando las ventas disminuyen y podemos enfrentar dificultades para cumplir los compromisos de pago.

Si hay un poco más de dinero por la temporada de fin de año, es recomendable guardar un poco para los fríos meses –y no solo en cuanto a ventas– de enero y febrero.

Moderación en los gastos, cuidar el crédito y fortalecer el negocio.

Claro: y también festejar que aquí estamos.

¡Felices fiestas! •



Nosotras nos cuidamos



Cuidar la salud es una responsabilidad. No sólo para estar y sentirse bien. Enfermar conlleva un aumento en los gastos de la casa. Por ejemplo, para pagar el médico y los medicamentos. Hay otros costos menos visibles: no poder trabajar a plenitud o, de plano, tener la necesidad de quedarse en casa hasta sanar, sin poder abrir el negocio.

Así que los gastos en casa aumentan y el ingreso disminuye.

Está claro que el cuidado de la salud va más allá de los pesos y centavos.

Cuidar de nosotras es una responsabilidad. Para empezar, con una misma. Pero también con la familia y, si me apuras, también con la comunidad.

Claro, hay enfermedades que llegan sin que podamos hacer nada para evitarlas. En otros casos, actuar con responsabilidad puede prevenir las. Piensa, por ejemplo, en el cuidado de la alimentación, en vigilar el peso o realizarte revisiones periódicas.

Sí, el acceso a la salud es un derecho. Conservarla, una responsabilidad. •

TU HISTORIA CUENTA

- CERTEZA
- CONFIAR
- CONSERVAR
- CREDITO
- CUMPLIR
- FIDELIDAD
- FINLABOR
- FORMAL
- HISTORIA
- OPORTUNO
- RENOVAR
- SEGURO

V G A D Q Y R Q G F X B E Q Z W I Z H Ñ
 K G A F L D J N C Y W X S Z F K C R X Y
 B D G T R G I T Q C Q D A X H L M J P Q
 X A D W Y A W D A Z E T R E C I Y F X Ñ
 Y O J C A B V F H P S C V A A I N P Ñ P
 T S X Q Ñ O I C O N S E R V A R F R R Z
 Z J Q U I U P Y X B D F G S F R E Ñ O N
 O H S W D U O L H Ñ C J C R R N K Y C Ñ
 R U S K A A D L R I W X U D O H K D O Z
 R I R E R N D W W J S Q I V B W N B C T
 R A I L B L V I X R Z T A L A K Q Y V H
 U Ñ I C Y T M T L G S R O I L G S L Y S
 D H D F G P E H E E R A T R N K Q Ñ Q B
 P M K A N W Q B S Ñ D Q Q G I J I L A O
 Y O F A I O R M Z E G I U L F A H A M X
 F L R R E M C O Q L G O F P R D R R A W
 S G J E N K Ñ O L F N U J P L Z M H F I
 D P I H N O I X Z U Y O R H M I O V F F
 U F P P D K J Q T T X F T O X X I G B Y
 Q Ñ Y Ñ Q E T R B O U R O I D X K Ñ F J
 X R L H E S O S L R J P G C D C Ñ L H J
 C W X T R P W R W R F Z K J E E B Q A I
 L A M R O F C E L J C C D Z N R R Z M X
 N W S P Y I F H W W F Ñ O R R U F C U B
 A E F H J P Z K R I L P M U C P P W J I



Atención a clientes:
 01800 8216702
 Llamada sin costo

Sitio oficial:
<http://www.finlabor.com.mx>

Contacto:
contacto@finlabor.com.mx

Financiera Labor SAPI de CV SOFOM ENR no requiere autorización especial de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público para su constitución y operación con tal carácter, ni está sujeta a la supervisión y vigilancia de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.