

Un día en Laboritengo...



En **FinLabor** tienes más que un crédito. Cuentas con el apoyo personal de tu asesor, que se reúne con ustedes cada semana.

Aquí dispones de crédito en las mejores condiciones y lo recibes el día en que está comprometido el desembolso. Sin retrasos. Hay que cumplir para conservarlo.





AQUÍ VALES MÁS

MUCHAS AMIGAS Y CONOCIDAS YA SE DIERON CUENTA. LA MEJOR OPCIÓN PARA RECIBIR UN CRÉDITO ES FINLABOR.

Es un hecho. La gente ya confirmó que en otro lado no tiene el mismo servicio que aquí.

Cuando no cumplen son las únicas perdedoras. Porque afectan su historial, dejan de recibir crédito para mantener en marcha el negocio y, como consecuencia, disminuye el ingreso de la familia.

Y, además, en caso de volver a recibir un crédito lo tendrán que pagar más caro.

Todo eso lo sabemos aquí en **FinLabor** porque en las últimas semanas son muchas las compañeras que han regresado.

¿Por qué lo hacen?

SON VARIAS LAS RAZONES:

- Aquí hay formalidad. El crédito es entregado al Grupo el mero día en que

fue acordado. No hay retrasos. Esto permite una mejor planeación del negocio. Sabemos que **FinLabor** no nos va a fallar y que contaremos con el dinero oportunamente.

- La tasa de interés es muy competitiva. Unos llegan a ofrecer condiciones que en apariencia son mejores. Pero cuando lo ves al detalle resulta que no es así. Aquí el cobro es claro y quien cumple oportunamente con sus pagos tiene la mejor tasa.

- ¿En cuántos lados pueden presumir del trato directo por parte de los asesores? Sólo aquí, en **FinLabor**. Ellos están contigo cada semana, reunidos con el Grupo. Te orientan y asesoran no nada más en la forma de hacer el mejor uso del crédito, sino también con apoyo, como este Boletín, para hacer más fuerte tu negocio.

Lo puedo decir claramente y en pocas palabras:

FinLabor tiene el mejor servicio. Recibes el crédito de manera oportuna y en las mejores condiciones. En estos tiempos de dificultad no es poca cosa saber que contarás con los recursos para surtir tu negocio, hacerlo crecer y con ello generar un ingreso para atender los compromisos de la casa y la familia.

Para mantener esa ventaja lo único es cumplir.

¡Cuentas con nosotros! •



¿CUÁL ES EL CHISTE?

Los tiempos complicados no son novedad para nosotras. En la comunidad **FinLabor** sabemos enfrentarlos, sobre todo con trabajo y la certeza de contar con crédito oportuno y en las mejores condiciones.

Sabemos que, si cumplimos oportunamente, mantendremos el apoyo de **FinLabor**.

Necesitamos fortalecer nuestro negocio. Una de las varias formas de hacerlo es con el manejo de la mercancía que ofrecemos.

Tan importante como saber vender es hacer la mejor selección de la mercancía.

Una buena selección aumenta el margen de ganancia de nuestro negocio. Eso significa que el dinero invertido y el trabajo realizado rendirán más frutos. Tendremos un mayor ingreso, pues.

Mira en torno a tu negocio. ¿Cuánta mercancía lleva días o semanas en el mismo lugar? Eso es dinero que no se está moviendo. ¿Tienes suficientes de aquellos productos que más piden tus clientes?

En eso también debemos estar atentas. Tenemos que vernos como responsables de un negocio. Mirar hacia todos los lados posibles.

Cambiar la mercancía según la temporada; tener buen surtido de aquello que más vendemos; traer nuevos productos; ver lo que prefieren los clientes.

El crédito es para invertir en el negocio. Eso ya lo sabemos. Ahora pongámonos a pensar en invertir de la manera más productiva posible. •



Mira alrededor

También debemos estar atentas de lo que sucede fuera de nuestro negocio. Me explico:

Cada temporada influye de manera diferente en las ventas. Hay fenómenos fuera totalmente de nuestro control a los que debemos estar atentas. Van unos ejemplos:

Piensa en la lluvia. Una tormenta puede dañar, e incluso destruir, la mercancía. Un desastre. O la falta de protección contra la fauna nociva.

En eso hay que estar atentas.

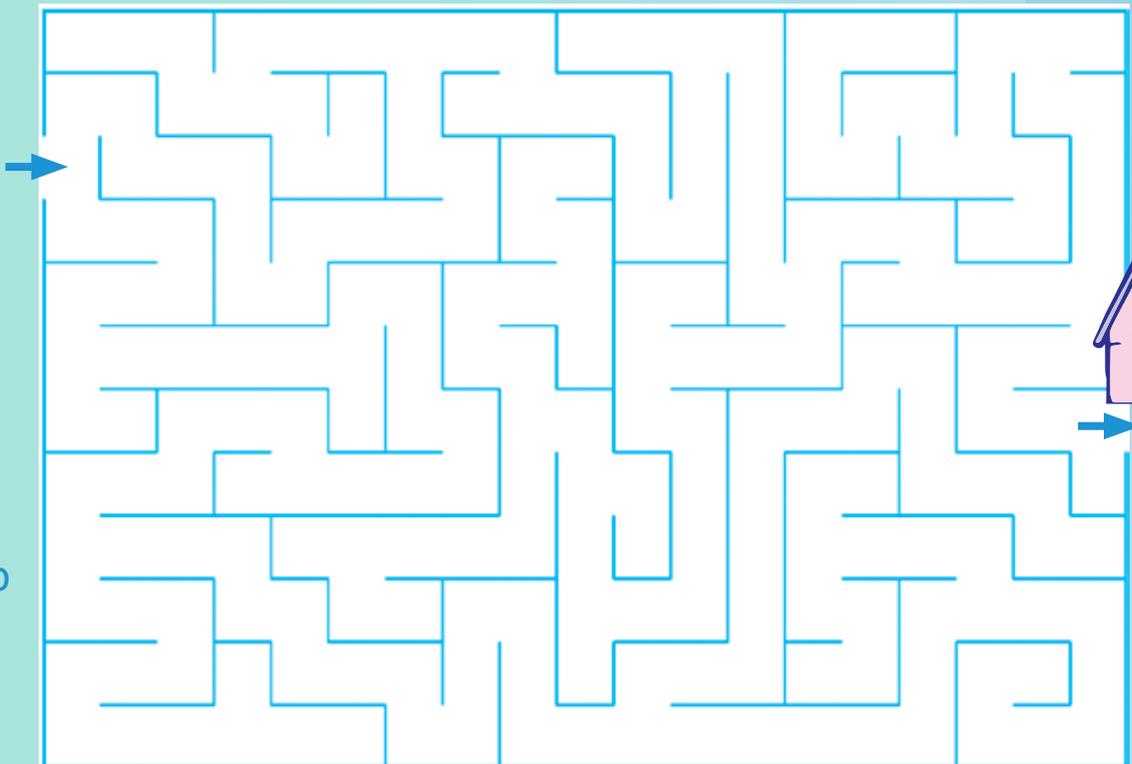
Pero también a la forma en que la temporada determina las ventas. Es el caso de una tienda con recaudería. En algunos momentos del año se venderá más la verdura que en otros. O cuando comienza a hacer calor y la gente busca ropa ligera.

Cada una de nosotras sabe los puntos débiles del negocio. Hay que resolverlos. Y aprovechar al máximo aquellos en los que somos las mejores. •



Guíate por el camino seguro de **FinLabor**. Sabes que cuentas con nuestro apoyo para salir adelante.

CAMINO SEGURO CON FinLabor®



Atención a clientes:
01800 8216702
Llamada sin costo

Sitio oficial:
<http://www.finlabor.com.mx>

Contacto:
contacto@finlabor.com.mx