



Un día en Laboritengo...

¡La cosa está que arde entre las vecinas del primer pasillo!

¿Qué les pasó? Las escuché y están molestas y preocupadas.

Pues casi nada. En la financiera donde están subieron las tasas de interés.



Uff. ¿Y eso qué significa?

Que van a tener que pagar más cuando renueven sus créditos.

¿Y Nosotras?

Nosotras, no. Acabo de hablar con nuestro asesor de FinLabor. Para las que estamos al corriente, no cambian.



MERCADO

Eso nos da una ventaja. Recibimos crédito en mejores condiciones que otras financieras.

Y ya sabemos lo que se debe hacer para mantenerlas.



¡Qué rápido aprendes, Felicia!

Así es. Para conservar las buenas condiciones que nos ofrece FinLabor basta con no caer en incumplimiento.

Cuando las cosas se complican, FinLabor te respalda con crédito oportuno para el impulso de tu negocio,

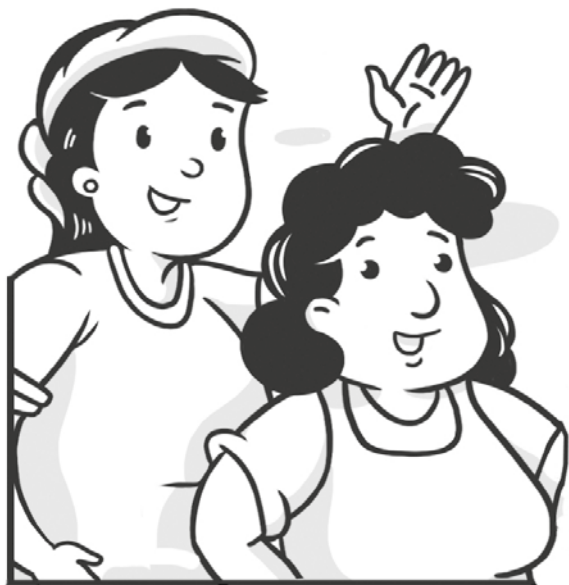


FinLabor ofrece el crédito en las mejores condiciones. Conservar esa ventaja, depende de ti.

El crédito que necesita tu negocio, accesible y oportuno.



PUERTAS ABIERTAS



Lo peor para un negocio en tiempos de dificultad es cerrar los ojos y no ver la solución de los problemas. Una de las salidas que siempre debe estar bien abierta es la del crédito. Se trata del combustible que mueve el negocio y que, en ese sentido, genera el ingreso de tu familia. No es poca cosa.

Son tiempos complicados. Lo notas cuando vas a comprar mercancía o al mercado por las cosas del día a día para la casa. Alcanza para menos. Los precios han subido y el ingreso no llega para todo. Es la famosa inflación.



EL RINCÓN DE PRUDENCIA YA LO SABÍAS

Estuve pensando en una plática que tuve ayer con Doña Angustias. Ella, como muchas de nosotras, está preocupada porque todo es más caro que hace unos meses. Los gastos se acumulan, sobre todo ahora que los niños regresaron a clases, y no es sencillo mantener las ventas. Por si fuera poco, las lluvias no ayudan.

Lo que yo le dije es que todo esto lo sabíamos. Puso cara de sorpresa. “A poco ya eres adivina”, me dijo.

Adivina no soy. Pero sí observo muy bien lo que pasa cada año con mi negocio. Y de estar atenta, aprendo de lo bueno y malo que hago.

Me explico:

Hay temporadas buenas y no tan buenas para las ventas. Cuando son las vacaciones escolares o al inicio del año, bajan. Pero luego mejoran. Precisamente como ahora, que vienen las Fiestas Patrias y todas las que siguen. Eso ya lo sabemos, obvio.

Sé muy bien la forma en que debo manejar mi negocio para acomodarlo a cada temporada de

ventas. Y sé perfectamente la importancia de mantener abierta mi línea de crédito con **FinLabor**.

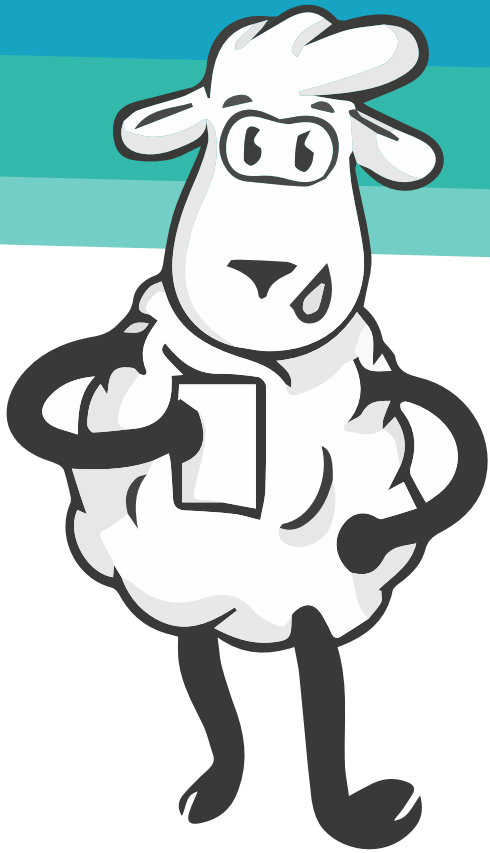
Este es un punto importante. ¿Qué pasa si, en medio de la angustia porque las cuentas no cuadran, dejo de pagar mi crédito? Creo que sería una mala decisión. Perdería todo el camino que he andado para ganarme **la confianza de FinLabor** y mejorar las condiciones en que me otorga el crédito. Es un asunto de confianza de una y otra parte, yo sé que me van a apoyar con mi crédito y ellos aben que yo voy a cumplir pagando. Así funciona. **Y el dinero es para trabajar.**

Las decisiones que tomamos tienen consecuencias en el negocio. Dejar de pagar el crédito es no corresponder a la confianza recibida. También significa que nos cerramos la puerta a recibir financiamiento más adelante. A la larga, el que se debilita es el negocio y, por lo tanto, la fuente de ingreso de mi familia.

Ya sabemos que hay temporadas en que las ventas bajan y que en algunos meses del año los precios suben más que en otros. Lo que corresponde es prepararnos para hacer frente a esas circunstancias que se van a presentar tarde o temprano.

Una cosa es, como le dije a Angustias, “hacernos pato” y hacer como que no va a pasar nada, como si las dificultades no existieran. Y, la otra, es estar preparadas para conservar el crédito que recibimos.

¿Cuál eliges? •



Te afecta a ti y a todo mundo. Se traduce en que el ingreso propio y el de tus clientes alcanza para menos. Como ves, está relacionada directamente con las ventas del negocio.

¿Cómo enfrentar la situación?

Un primer punto es conservar abierta la puerta del crédito que te otorga **FinLabor**. Cumplir el compromiso pactado. Así mantienes un buen historial. Esto significa que tendrás una nueva renovación y en buenas condiciones, respecto de otras financieras.

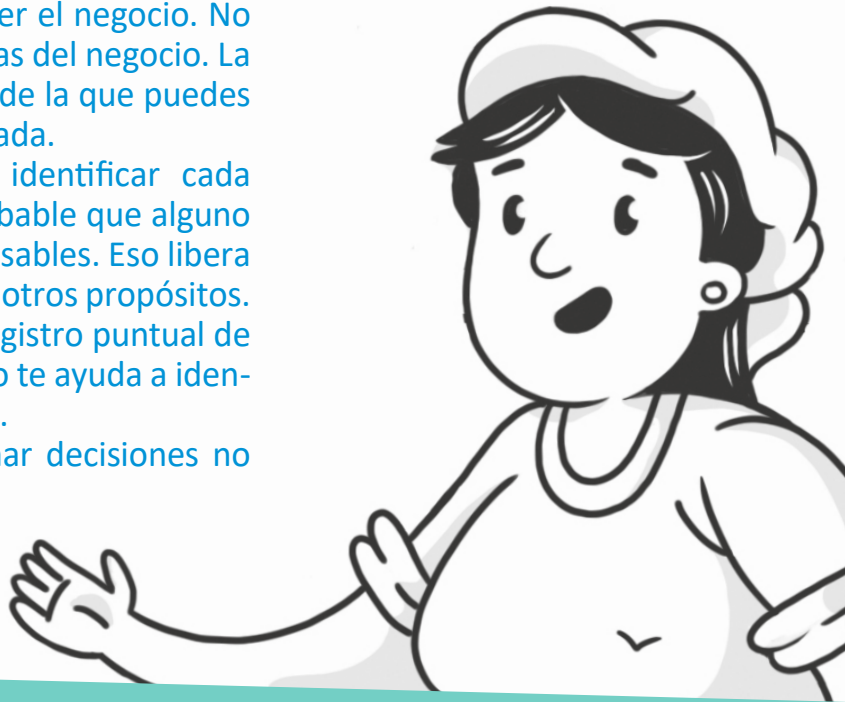
Se requiere también ajustar los gastos para compensar parte del desgaste en la capacidad de compra provocado por la famosa inflación.

Orden y mucho orden: recuerda que debes asignarte un salario por atender el negocio. No mezcles las cuentas de casa y las del negocio. La caja no es una cartera abierta de la que puedes disponer de manera desordenada.

También es indispensable identificar cada gasto que realizas. Es muy probable que alguno o algunos no sean tan indispensables. Eso libera recursos que son más útiles en otros propósitos.

Un presupuesto: Lleva un registro puntual de ingresos y gastos. También esto te ayuda a identificar posibles fugas de dinero.

En tiempos complejos, tomar decisiones no es sencillo. •



Cada quien su parte

Se dice, y con razón, que para bailar un tango hacen falta dos, también para bailar un danzón. La frase se puede aplicar en más de una situación. Esta temporada de lluvias es una de ellas.

Cada año las calles se anegan. El agua sube de nivel cuando llueve y, en casos extremos, llega a entrar a nuestras casas o negocios. No todo es obra de la naturaleza.

Mucho tiene que ver el descuido y las malas prácticas. Arrojar basura a la calle, desde una colilla de cigarro hasta pañales desechables —te aseguro que no es una exageración, eso ocurre—es causa de las inundaciones

que menudean en cada temporada de lluvias.

Es un problema, el de los drenajes tapados, en el que mucho tienen que ver hábitos y mala formación como ciudadanos. Es un problema, también, que no sólo afecta la salud pública, por la cantidad de bacterias que se forman en los charcos. También puede dañar tu negocio, por ejemplo, si pierdes mercancía por una inundación.

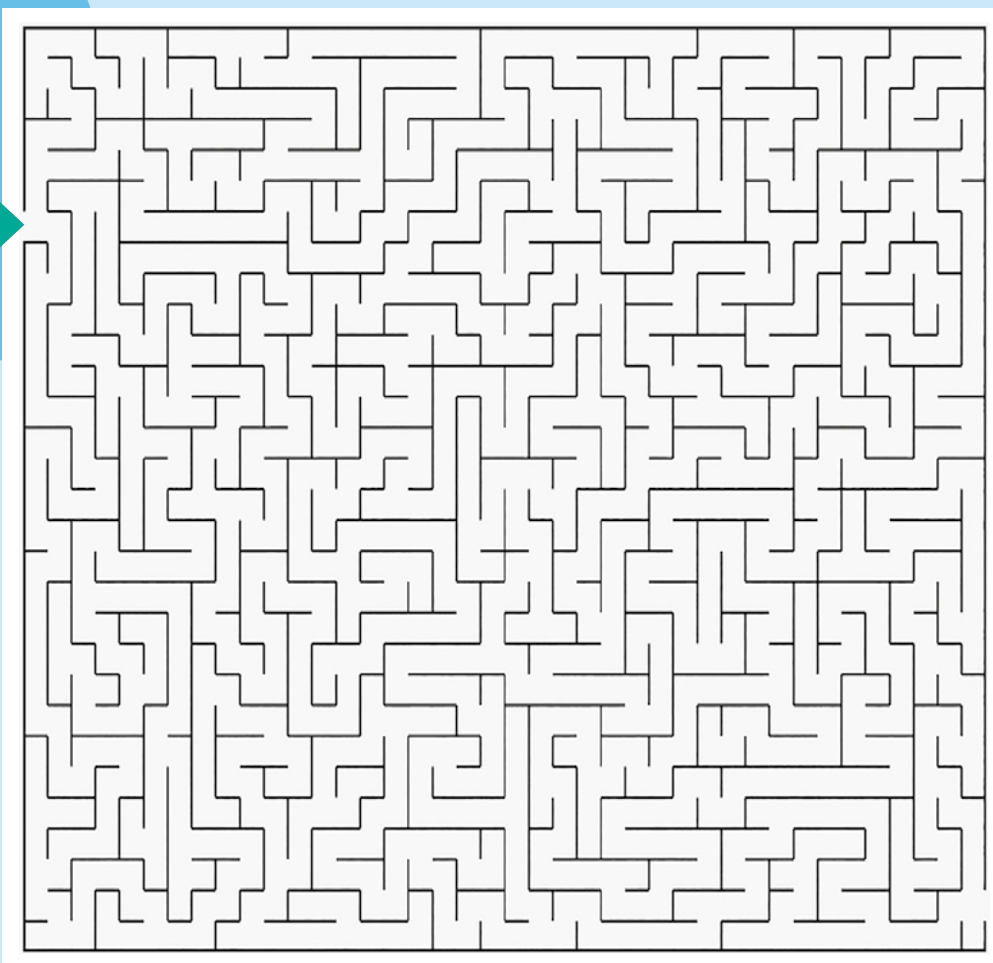
Es claro que parte de la responsabilidad de mantener un drenaje eficiente es de la autoridad. Pero también de los ciudadanos. Hacerlo ayuda a todos y mejora el medio ambiente. •



LOGRA LA META



Para superar tiempos de dificultades se requiere tomar las mejores decisiones. Mantener un buen historial en el pago del crédito recibido de **FinLabor** es una de ellas. Cumplir los objetivos planteados es la suma de atención, paciencia y dedicación, las mismas habilidades necesarias para cruzar este laberinto.



Atención a clientes:
01800 8216702
Llamada sin costo

Sitio oficial:
<http://www.finlabor.com.mx>

Contacto:
contacto@finlabor.com.mx

Financiera Labor SAPI de CV SOFOM ENR no requiere autorización especial de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público para su constitución y operación con tal carácter, ni está sujeta a la supervisión y vigilancia de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.